



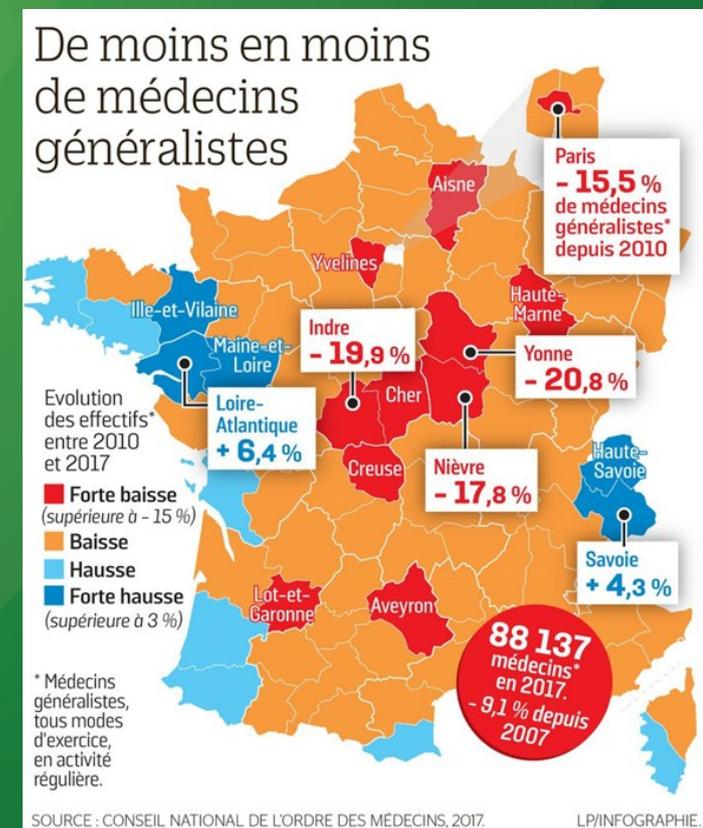
uick Cure

Un projet innovant de l'équipe 94

Problématique

Nous vivons dans une France en lutte contre la désertification médicale

- Accès de plus en plus difficile à la médecine
- Besoin actuel de rapidité
- Obtenir une mise en relation sécurisée ?
- Nécessité d'une ordonnance utilisable
- Échanges sécurisés : comment ?



Notre solution

- Quick Cure : une plateforme de consultation en ligne
- Visioconférence pour analyse des symptômes
- Délivrance d'ordonnance électronique
- Paiement en ligne
- Redirection vers spécialistes en cas de doute



Population cible

Campagnes du centre et du Nord de la France, Paris

Profils types :

Travailleurs actifs de 30 à 60 ans

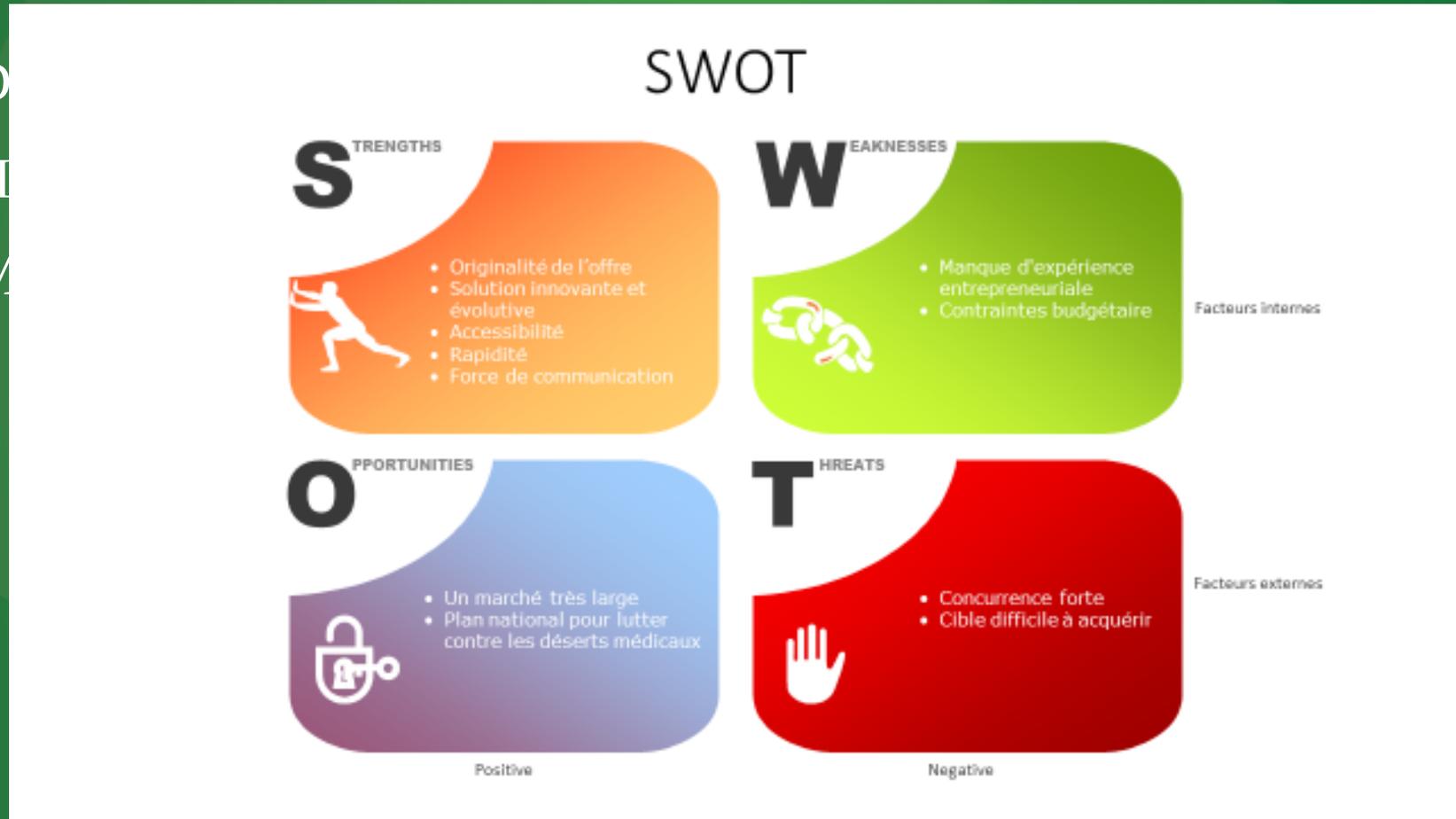
Personnes âgées en-dessous de 75 ans

Familles

Marché de 6M de personnes selon la DREES

Concurrence

- D
- H
- M



Technologies

- Ordonnance dématérialisée
- Accessibilité aux pharmacies
- Partage des dossiers médicaux
- Encryptage des consultations

Business Model

Commission de 2€ sur la consultation.

- 0.6 € => Paypal
- 4.5 € => Acquisition client (longue durée de vie)
- 1 client ~ 5 utilisations/an => +7 € annuels par client

- A terme : négociations avec la sécu
- Vente du moniteur de santé



Stratégie communication

- Se faire connaître auprès des médecins
- Communication dans les cabinets et pharmacies (dépliants)
- Quotidiens régionaux (campagnes)
- Éventuellement par des panneaux publicitaires (métro dans Paris)

Plan d'avenir

- Élargir la base de nos utilisateurs
- Créer l'usage
- Concurrence en ville
- nouvelles fonctionnalités

